VAN LANSCHOT KEMPEN

Private banking voor medisch specialisten

Gespecialiseerde dienstverlening in alle fasen van uw loopbaan

Het is uw missie om te zorgen voor andere mensen, maar hoe zit het met uzelf? De specialisten van Van Lanschot Kempen Healthcare weten als geen ander wat er speelt in uw sector en situatie. Wij zorgen voor u, met advies en passende oplossingen in iedere fase van uw medische loopbaan.

Inhoud

Private banking voor medisch specialisten ›

Financiële oplossingen in iedere fase ›

Uw (praktijk)toetreding financieren ›

Uw woning financieren ›

Genieten van financiële vrijheid ›

Pensioenopbouw bij SPMS ›

Aanvullend vermogen opbouwen ›

Altijd zicht op uw financiële gezondheid ›

Uw optimale vermogensverdeling? ›

Testimonial ›

Wij stellen ons netwerk voor u open ›

Specialisten die het verschil maken ›

“

Een sparringpartner voor al uw financiële vraagstukken, zakelijk én privé

Private banking voor medisch specialisten

U zorgt voor andere mensen, maar hoe zit het met uzelf? Bij Van Lanschot Kempen Healthcare hebben wij jarenlange ervaring in de financiële begeleiding van medisch specialisten. We weten precies wat er komt kijken bij het realiseren van uw ambities en idealen. Wij helpen u goed voor uzelf te zorgen, nu en voor later. De kennis van uw branche en situatie maakt ons een stevig sparringpartner. Zakelijk én privé, dat is wel zo prettig.

Een specialist voor de specialist

Uw medisch ondernemerschap heeft invloed op uw privésituatie. Dat begrijpen wij maar al te goed. Uw private banker heeft aan een half woord genoeg. Hij herkent uw uitdagingen en komt meteen in actie. U heeft één aanspreekpunt voor al uw vraagstukken in iedere fase van uw medische loopbaan. Daardoor is er vaak meer mogelijk dan u denkt, bijvoorbeeld als u een huis wilt kopen of uw toetreding wilt financieren.

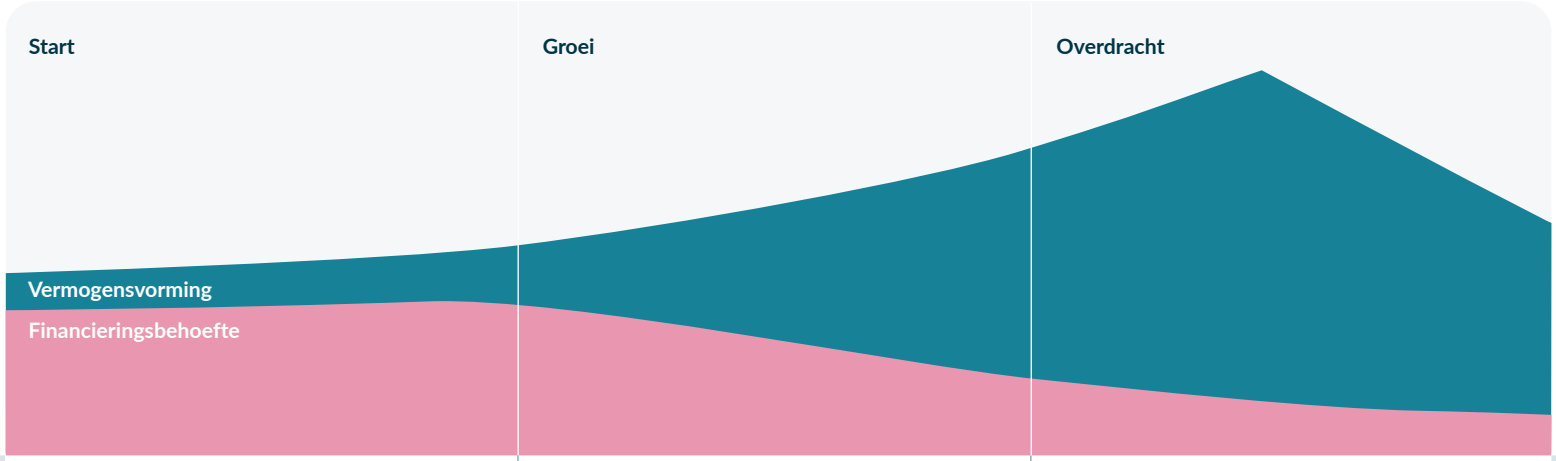
Veranderingen in uw sector vertalen wij door naar concrete adviezen waar u echt wat aan hebt.

Waarom bankieren bij Van Lanschot Kempen Healthcare?

- Wij weten wat er in uw situatie en sector speelt
- Altijd één vast aanspreekpunt voor zakelijke en privévraagstukken
- Kennisbijeenkomsten waarin wij u bijstaan in uw medisch ondernemerschap
- Gedreven en ervaren private bankers nemen de tijd voor u
- Intensieve samenwerking met beroeps- en brancheverenigingen, accountants en fiscalisten

Financiële oplossingen in iedere fase

Aan het begin van uw medische loopbaan ligt de nadruk meer op financieren. Bij de volgende stap in uw loopbaan verschuift de aandacht naar vermogensopbouw en het stroomlijnen van uw financiële belangen. Wij begeleiden en adviseren u persoonlijk in iedere fase, zowel privé als zakelijk.



	Start	Groei	Overdracht	
Prive	– Woningfinanciering – Studie voor kinderen – Risico's afdekken/vermogensopbouw – Huwelijkse voorwaarden	– Oversluiten hypotheek – 2e woning/groter wonen – Vermogen voor later – Financiële planning	– Vermogensplanning – Zorgkosten – Schenken – Testament	Prive
Zakelijk	– Toetreding maatschap/MSB/Coöperatie – Praktijkovername/Huisvesting – Samenwerking focuskliniek/ZBC/ 1e lijnscentrum – Financieringsstructuur inrichten	– Financieringsstructuur optimaliseren – Vermogen veilig stellen	– Voorbereiden uittreding maatschap/MSB en praktijkoverdracht – Minder werken/vervroegd met pensioen – Financiële onafhankelijkheid	Zakelijk

Een specialist die uw situatie echt begrijpt

Ziekenhuizen maken nieuwe strategische keuzes door de dreigende stijging van zorgkosten. De focus ligt bijvoorbeeld op het aanbod van hoog complexe specialistische zorg, specialisatie in dienstverlening en de kwaliteit van patiëntenzorg. De stijgende levensverwachting, de toename van medische oplossingen en een veranderende samenleving heeft ook uitwerking op de zorgvraag. Nieuwe zorgconcepten als anderhalvelijnszorg en focusklinieken voor 'laag complexe' zorg maken hun entree. Hierdoor verandert uw rol als medisch specialist. Met een strategisch plan blijft u weerbaar voor deze en andere veranderingen in het zorglandschap.

Financieel sparringpartner

De Van Lanschot Kempen private bankers zijn volledig op de hoogte van de ontwikkelingen in de zorgsector en kunnen u waar nodig helpen. Zodat u zich kunt focussen op uw werk als zorgverlener.

> Uw private banker volgt alle ontwikkelingen op de voet en denkt graag met u mee

Uw (praktijk)toetreding financieren

U gaat een mooie nieuwe stap in uw carrière maken met uw toetreding in het het MSB of de coöperatie.

In het begin van uw carrière ligt de nadruk op financiering en de afbouw hiervan. Later verschuift de focus naar het opbouwen van vermogen en het stroomlijnen van uw financiële belangen.

Om als specialist toe te treden is vaak een financiering nodig. Dit is van toepassing wanneer er goodwill moet worden betaald en kapitaal moet worden ingebracht. Het kan ook zijn dat u met het MSB een inverdienregeling overeenkomt. Bij het toetreden tot een MSB of coöperatie komt er veel op u af. In ons blog leest u hier meer over en geven wij handige tips.

Ontdek uw financieringsbehoefte

Als duidelijk is hoeveel de goodwill bedraagt en of er kapitaal ingebracht moet worden, kunnen we bepalen wat uw financieringsbehoefte is. Samen stemmen we dan af in hoeveel jaar de financiering terugbetaald kan worden. (maximaal in 10 jaar) en wat de maandlasten worden.

Laat ons u adviseren, zodat u zich volledig kunt richten op uw specialisme als zorgverlener.

Met kennis, persoonlijke begeleiding en geduld kan uw vermogen tot volle wasdom komen. Een stap waarbij onze specialisten u kunnen begeleiden. Zij kennen uw uitdagingen, begrijpen uw financiële vraagstukken en bieden passende oplossingen. Graag onderzoeken wij met u hoe onze maatwerkoplossingen aansluiten op uw persoonlijke situatie. We kijken ernaar uit u te ontmoeten.

Maak een afspraak →

Een woning financieren: wij kijken verder dan salaris alleen

Uw droomhuis komt ineens een stuk dichterbij. Wij kijken bij het afsluiten van een hypotheek naar ál uw inkomstenbronnen zoals winstdeel, dividend en inkomen uit vermogen. Iedere medicus is uniek, onze hypotheek-oplossingen zijn dat ook. Ook nemen we uw duurzame woonwensen mee in het hele plaatje.

Hypotheekrentekorting

Als medisch professional krijgt u standaard 0,2% korting op uw hypotheekrente. Brengt u vermogen bij ons onder? Dan kan uw korting oplopen tot 0,3%. De korting die u krijgt hangt af van hoeveel vermogen u onderbrengt. Daarnaast kijken we naar het energielabel. U ontvangt een gunstiger rentetarief als u een duurzame woning koopt of als u uw woning gaat verduurzamen. Op onze website vindt u de actuele informatie.

Hypotheek afsluiten: zelf doen, of met advies?

Wat past het beste bij u? Heeft u voldoende kennis om zonder advies een hypotheek af te sluiten, dan kan dit. Wij toetsen uw kennis tijdens het aanvraagproces.

Hebt u onvoldoende kennis of misschien weinig tijd om de hypotheek zelf te regelen? Wij geven u graag advies en begeleiden u tijdens het hele proces. U kiest dan voor een hypotheek met advies.

Lees meer →

Genieten van financiële vrijheid

U wilt uw levensstandaard blijven houden, nu en later. Bouwt u wel voldoende vermogen op voor later? Wat heeft dat voor financiële gevolgen en hoe speelt u daar nu het beste op in?

Waar doet u het voor?

Gedurende uw carrière zal uw financiële behoefte veranderen. In het begin hebt u vooral een financierings-behoefte, maar daarna ontstaat vaak steeds meer ruimte voor vermogensopbouw.

Een gemiddelde medisch specialist verdient in zijn werk-zame leven aanzienlijk meer. Wilt u uw inkomen na uw pensioen op peil houden, dan is het noodzakelijk om extra pensioen op te bouwen. Daarover leest u op de volgende pagina's meer.

Opbouw van pensioen in Nederland

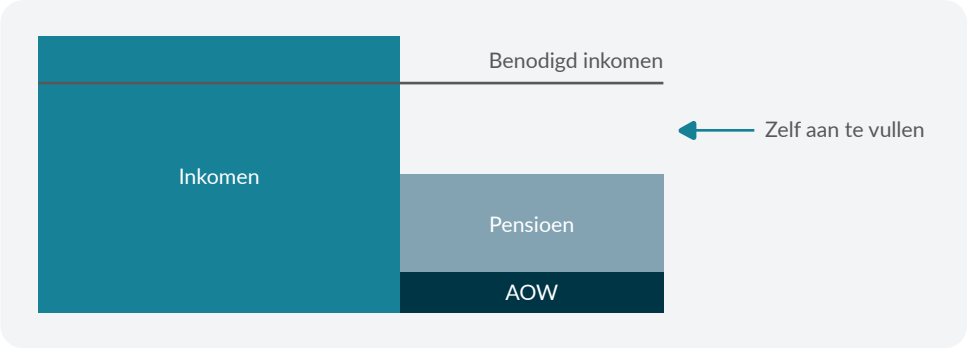
Nederland heeft voor opbouw van het pensioen het pensioenstelsel. Meer informatie daarover vindt u in onze PensioenWijzer.

Werkt u in loondienst? Dan bouwt u via uw werkgever pensioen op. Wanneer u zelfstandig medisch specialist bent, bouwt u meestal verplicht pensioen op bij SPMS (zie de tips op de volgende pagina). Bent u niet aangesloten bij een pensioenfonds, dan moet u zelf vermogen voor later opbouwen.

Regel later vandaag

Onze beleggingsspecialisten voelen de verantwoordelijk-heid als het over uw vermogen gaat. Zij zijn, net als u, specialist op hun vakgebied. Bij iedere periode in uw leven komen er andere vraagstukken kijken. Wij weten precies wanneer wij hierover moeten beginnen als u dat niet doet. Wij blijven u volgen en adviseren wanneer u van gedachten verandert en zorgen dat het plaatje blijft kloppen.

Bekijk PensioenWijzer



5 Tips voor Pensioenopbouw bij SPMS

1. Eerder of later stoppen met werken? U kunt kiezen wanneer u de pensioenaanspraken laat ingaan, vanaf uw 60e tot uw 70ste.

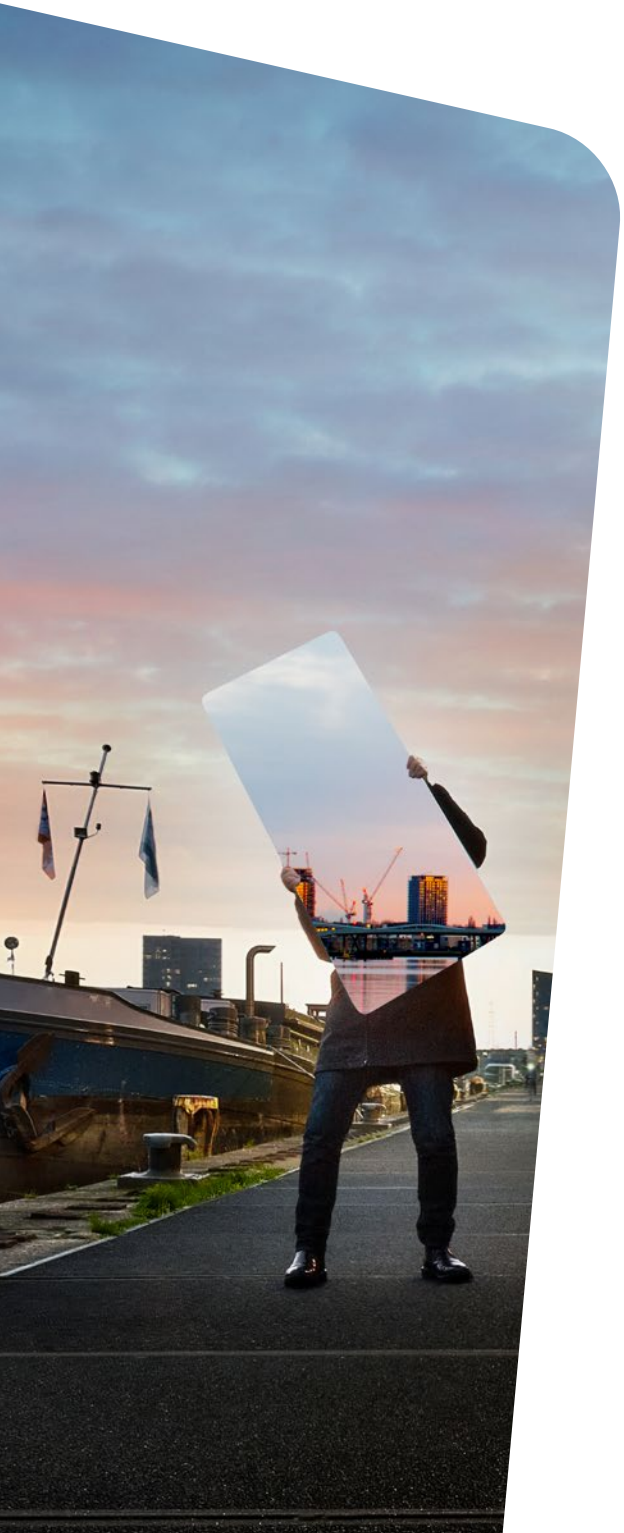
2. Indexatie afkopen ten behoeve van een hoger pensioen.

3. Extra pensioen opbouw? Fiscale ruimte is beperkt, een netto-lijfrente kan voordeel opleveren.

4. Premiedoorbetaling bij arbeidsongeschiktheid. In geval van gehele of gedeeltelijke arbeidsongeschiktheid kan SPMS uw pensioenpremie volledig of gedeeltelijk overnemen. SPMS betaalt de pensioenopbouw dan geheel of gedeeltelijk tot de ingangsdatum van uw pensioen en uiterlijk tot uw 65ste jaar. Of eerder zodra u niet meer aan de voorwaarden voldoet.

5. In uw deelnemersperiode kunt u tot tweemaal gebruikmaken van de Financiële Scan. Financieel planners maken een analyse van uw financiële situatie voor en na uw pensionering. Deze Financiële Scan signaleert onvolkomenheden in uw financiën en vormt de basis van uw inzicht.

Bron: https://www.spms.nl/



Aanvullend vermogen opbouwen

Om u tijdens uw praktijkfase te begeleiden naar financiële onafhankelijkheid hebben wij een nieuwe interactieve tool ontwikkeld: Vermogenshorizon voor de medisch specialist.

Vermogenshorizon biedt u vele voordelen.

- U krijgt een overzichtelijke weergave van uw toekomstige inkomsten en uitgaven, zowel in de bv als in privé.
- De haalbaarheid van uw wensen wordt getoetst aan de hand van verschillende risicoanalyses.
- Tijdens de analyse kunt u direct wensen, stortingen en onttrekkingen aanpassen.
- Vermogenshorizon is terugkerend, u bespreekt regelmatig de voortgang met uw private banker.

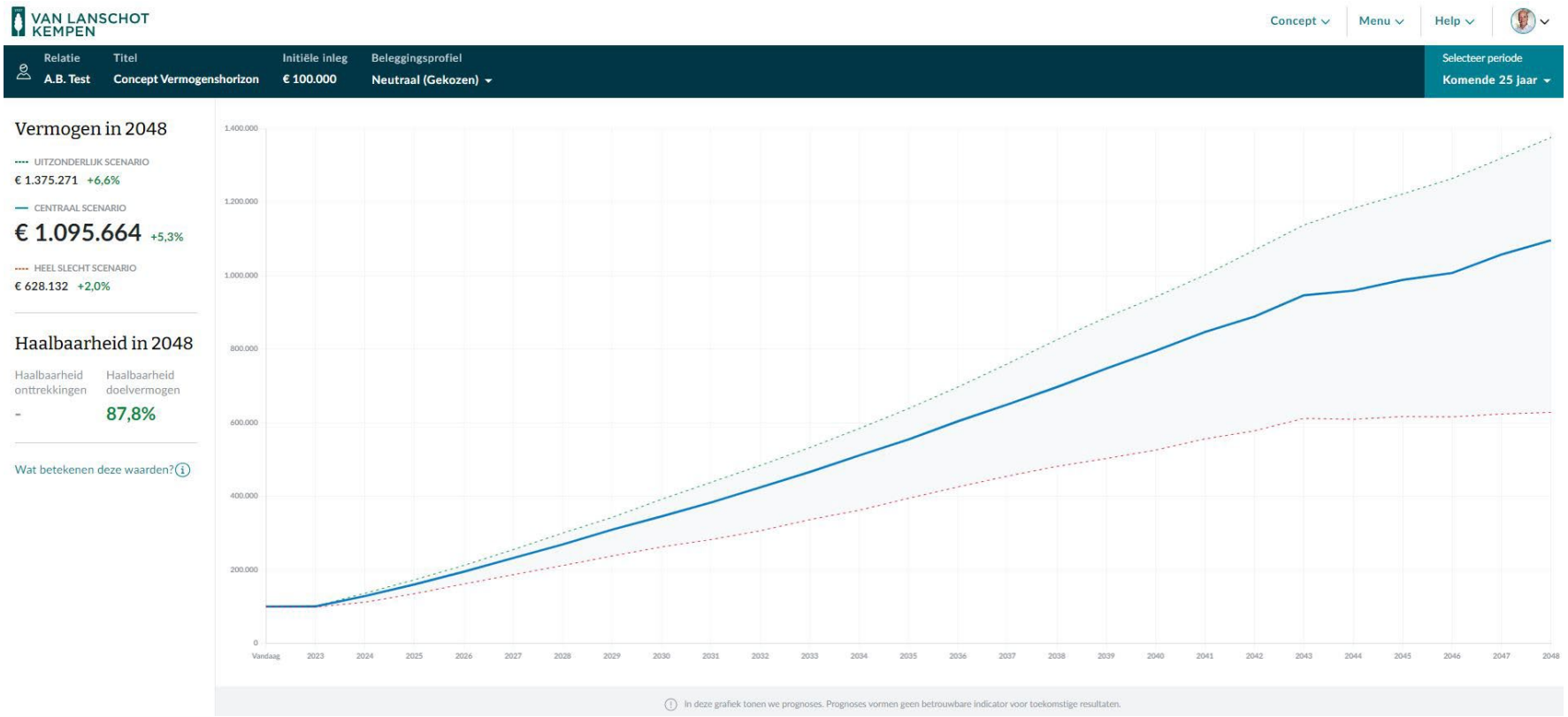
Met Vermogenshorizon krijgt u doorlopend inzicht in uw financiële positie. Zo bereiken wij samen uw financiële onafhankelijkheid. Nu en in de toekomst.

De stappen

1. Persoonlijk gesprek over uw wensen en doelstellingen
2. Analyse van uw huidige positie
3. Cashflow- en haalbaarheids-analyse
4. Ons advies
5. Gezamenlijke invulling
6. Periodieke toetsing van uw wensen en doelstellingen

Altijd zicht op uw financiële gezondheid

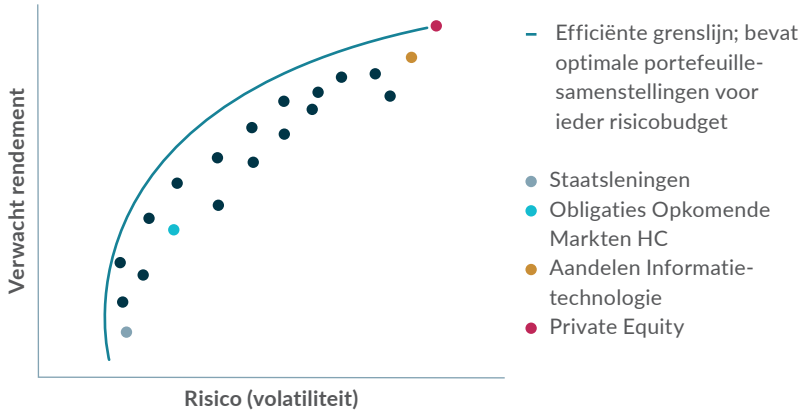
Bij Vermogenshorizon wordt de haalbaarheid van uw wensen getoetst aan de hand van verschillende risicoanalyses. Eerste inleg € 100.000 in Vermogensbeheer en jaarlijkse bijstorting van € 50.000 tot aan het pensioen. Gedurende de looptijd worden er wensen gerealiseerd.



Uw optimale vermogensverdeling?

De allereerste les bij een optimale vermogensverdeling is eigenlijk een simpele: spreiding is essentieel! Iedere vermogenscategorie, zoals spaargeld, beleggingen, onroerend goed, heeft een bijpassende risicoclassificatie en een bijpassend rendement.

Het spreiden van uw vermogen over uw verschillende categorieën betekent dus het reduceren van risico's. Om u een inzicht te geven ziet u hier de meest voorkomende vermogenscategorieën en hun verwachte risico/rendement.



Elke stip vertegenwoordigt een vermogenscategorie. Door de juiste samenstelling worden portefeuilles gecreëerd waardoor het verwacht rendement wordt gemaximaliseerd voor het te nemen risico. Deze portefeuilles liggen op de 'efficiënte grenslijn'.

Slim vermogen opbouwen →

Betrokken en persoonlijk

‘Onze relatie met Van Lanschot Kempen is gestoeld op wederzijds vertrouwen, begrip en deskundigheid. Onze banker kent ons goed en is volledig op de hoogte van de ontwikkelingen binnen het medisch bedrijf. Als vrijgevestigd specialist is dat laatste heel belangrijk. Zij voelt zich zeer betrokken en steekt je regelmatig een hart onder de riem.

Van Lanschot Kempen is voor ons van het begin af aan betrokken geweest. Het contact was gelijk goed. In de loop van de tijd verandert je positie van startend specialist naar een gevestigd internist in wat thans een Medisch Specialistisch Bedrijf is. En op dit moment een specialist die niet ver van zijn pensioen verwijderd is. Al deze fasen in financiële planning zijn belangrijk en hangen met elkaar samen. Wij hebben dat altijd samen met onze banker gedaan en vinden het heel belangrijk daar ook mee door te gaan. Zeker ook na de pensionering.

Dit persoonlijke contact en het vertrouwen in elkaar kenmerkt de relatie met Van Lanschot Kempen. Als dat goed zit kan je je makkelijker focussen op je werk en zorgen dat je het privé fijn hebt, zonder onnodig te hoeven tobben over zakelijke aspecten. Wij zouden niets anders meer willen.’

Dhr dr. R. Bianchi | Internist | 63 jaar

Wij stellen ons netwerk voor u open

Ons netwerk bestaat uit specialisten, beroeps- en branchevereniging FMS, SPMS, Co-Raad, VCMS en zorgpraktijkadviseurs.

Het delen van kennis, maar ook het creëren van nieuwe kansen om zaken te doen staat centraal. Met onder meer workshops, masterclasses en lezingen staan wij u bij in uw medisch ondernemerschap.

“

Een waardevol netwerk van specialisten

Specialisten die het verschil maken

Directie

Pauline Kreeft
Directeur Medisch Specialisten en
Healthcare Centraal
06 55 89 29 41

Private banker

Esther Kok
Private banker
06 53 95 79 33

Natascha Wienen
Private banker
06 51 76 33 10

Willem van der Veen
Private banker
06 12 43 43 84

Relatiemanagers

Wesley Karssen
Relatiemanager
06 53 10 75 66

Robbert Valk
Relatiemanager
06 29 71 26 22

> De veranderingen in uw sector vertalen wij door naar concrete adviezen

Disclaimer
De informatie die is opgenomen in deze publicatie is uitsluitend bestemd voor algemene doeleinden. Met uw individuele specifieke omstandigheden is geen rekening gehouden. De informatie kan niet worden beschouwd als een juridisch, financieel, fiscaal of ander professioneel advies. Wij adviseren u op grond van de informatie niet meteen tot actie over te gaan en voorafgaand aan uw eventuele actie eerst deskundig advies in te winnen. Deze publicatie is geen aanbod en u kunt aan deze publicatie geen rechten ontlenen.

Bij de totstandkoming van deze publicatie hebben wij de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht bij de selectie van externe bronnen. Wij kunnen niet garanderen dat de informatie van deze bronnen die in deze publicatie is opgenomen juist en volledig is of in de toekomst zal blijven. Wij aanvaarden geen aansprakelijkheid voor druk- en zetfouten. Wij zijn niet verplicht de informatie die we hebben opgenomen in deze publicatie te actualiseren of te wijzigen. Alle rechten ten aanzien van de inhoud van de publicatie worden voorbehouden, inclusief het recht van wijziging. Het is niet toegestaan de gegevens in de publicatie geheel of gedeeltelijk te reproduceren, in welke vorm dan ook, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Van Lanschot Kempen NV.

Overige informatie
Van Lanschot Kempen NV is statutair gevestigd aan de Hooge Steenweg 29, 5211 JN 's-Hertogenbosch, KvK nr. 16038212 met btw-identificatienummer NL001145770B01, is als bank geregistreerd in het Wft-register en staat onder toezicht van De Nederlandsche Bank NV (DNB), Postbus 98, 1000 AB Amsterdam, en de Autoriteit Financiële Markten (AFM), Postbus 11723, 1001 GS Amsterdam. Van Lanschot Kempen kan optreden als aanbieder van betaal-, spaar- en kredietproducten, als bemiddelaar in verzekerings-producten en als verlener en/of uitvoerder van beleggingsdiensten.

Voor eventuele klachten inzake onze financiële dienstverlening kunt u zich richten tot uw eigen kantoor van Van Lanschot Kempen, de afdeling Kwaliteit & Service, kwaliteit-service@vanlanschotkempen.com of Postbus 1021, 5200 HC 's-Hertogenbosch, of het Klachteninstituut Financiële Dienstverlening (Kifid), Postbus 93257, 2509 AG Den Haag.

VAN LANSCHOT KEMPEN

PRIVATE BANKING

Hooge Steenweg 29
5211 JN 's-Hertogenbosch
Postbus 1021
5200 HC 's-Hertogenbosch

T 0800 1737
vanlanschotkempen.com/private-banking