

Persbericht

Van Lanschot Kempenn: nettowinst van € 51,8 mln en netto-instroom in AuM van € 3,2 mld in H1 2023

Amsterdam/'s-Hertogenbosch, 24 augustus 2023

- **Nettowinst € 51,8 mln (H1 2022: € 48,2 mln)**
- **Netto-instroom AuM Private Clients: € 2,2 mld en Wholesale & Institutional Clients: € 1,0 mld**
- **Client assets: € 130,8 mld (2022: € 124,2 mld) en AuM: € 115,2 mld (2022: € 107,8 mld)**
- **Sterke kapitaalratio van 21,6% (2022: 20,6%); ruim boven doelstelling van 17,5%**
- **Voorstel kapitaalruggave van € 2,00 per aandeel**

Maarten Edixhoven, voorzitter Raad van Bestuur: ‘Tegen een volatiele economische en geopolitieke achtergrond, ben ik zeer tevreden over de netto-instroom van € 3,2 miljard in assets under management (AuM). Hieruit blijkt het vertrouwen van bestaande en nieuwe particuliere en institutionele klanten in Van Lanschot Kempenn. We blijven inzetten op groei door onze dienstverlening continu te verbeteren, met een focus op persoonlijke aandacht en digitale service. Ook boekten we goede voortgang in de integratie van Mercier Vanderlinden in België en met de voorbereidingen op de integratie van het online beleggingsplatform van Robeco in Nederland. Daarbij houden we gedisciplineerd vast aan onze sterke kapitaal- en liquiditeitspositie. Dankzij de toewijding van onze collega’s en het vertrouwen van onze klanten en aandeelhouders, kijken we terug op een solide eerste halfjaar.

De resultaten binnen het segment Private Clients waren sterk. We breidden onze dienstverlening uit met de introductie van een vermogensbeheerpropositie, die private banking-klanten in staat stelt een persoonlijk accent te leggen binnen hun beheerportefeuille. We versterkten ons team verder met 15 private bankers en startten een ‘Young Private Banking Programma’ om onze private bankers van de toekomst op te leiden. Binnen Wholesale & Institutional Clients focussen we op winstgevende groei. In vervolg op de vorig jaar aangekondigde initiatieven nemen we aanvullende kostenbesparende maatregelen en versterken we tegelijkertijd de commerciële slagkracht. Investment Banking Clients had te maken met een aanhoudend lastige omgeving voor transacties. Om een efficiëncyratio van 70%, onze doelstelling, te behalen, hanteren we een strikte focus op kosten in al onze activiteiten.

Uit ons jaarlijks onderzoek ‘Vermogend Nederland’ blijkt dat de meerderheid van de vermogende Nederlanders zou willen dat hun wealth manager zelf het goede voorbeeld geeft op het gebied van duurzaamheid. We hebben op dit vlak vanaf 2019 flinke stappen gezet, met een vermindering van de CO₂-uitstoot van onze eigen organisatie met 41%. Onze ambitie blijft daarnaast om jaar na jaar de impact op het klimaat van beleggingen en hypotheeklen te verlagen, in dialoog met onze klanten en de bedrijven waarin wij beleggen.

Onze kapitaal- en liquiditeitsposities bleven onverminderd sterk met een CET 1-ratio die stijgt naar 21,6%, ruim boven onze doelstelling, en een liquiditeitsratio van 172%. Dit stelt ons in staat een voorstel te doen voor een kapitaalruggave van € 2,00 per aandeel in de tweede helft van 2023.’

Ontwikkeling client assets en AuM

Dankzij de goede netto-instroom in AuM van € 3,2 miljard en een positief koersresultaat van € 4,1 miljard stegen de totale AuM naar € 115,2 miljard (2022: € 107,8 miljard). Aangemoedigd door het positieve beursklimaat en de stijgende rentes op de kapitaalmarkten zetten klanten spaargeld deels

om in beleggingen, waardoor het spaargeld van klanten daalde naar € 11,2 miljard (2022: € 12,7 miljard). De totale client assets kwamen uit op € 130,8 miljard (2022: € 124,2 miljard).

Resultaten H1 2023

De nettowinst bedroeg € 51,8 miljoen, een stijging van 8% ten opzichte van H1 2022 (€ 48,2 miljoen). Sterke provisie- en rente-inkomsten werden deels teniet gedaan door een verlies in het segment Investment Banking Clients, hogere rentelasten op *medium-term notes* en een lager resultaat op deelnemingen.

De provisie-inkomsten bedroegen € 203,7 miljoen (H1 2022: € 201,3 miljoen). Binnen de provisie-opbrengsten zijn de effectenprovisies met 6% gestegen naar € 186,5 miljoen (H1 2022: € 176,7 miljoen), vooral dankzij het hogere gemiddelde AuM-niveau. De overige provisies zijn gedaald naar € 17,2 miljoen (H1 2022: € 24,6 miljoen), een reflectie van de marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkt-transacties.

De rente-inkomsten stegen in de eerste helft van 2023 met 67% naar € 116,2 miljoen (H1 2022: € 69,7 miljoen), gedreven door renteverhogingen van de Europese Centrale Bank. In het tweede kwartaal hebben we de spaarrentes voor private banking-klienten verder verhoogd, waardoor de rentemarges in de laatste maanden van H1 2023 een lichte daling inzetten.

Het resultaat op financiële transacties is gedaald naar -€ 10,0 miljoen (H1 2022: € 15,8 miljoen), vooral door hogere rentelasten op *medium-term notes*. Deze notes maken deel uit van onze reguliere funding en de rentelasten worden niet via het renteresultaat verantwoord, maar via het resultaat op financiële transacties.

De bedrijfslasten stegen naar € 235,2 miljoen (H1 2022: € 216,0 miljoen). Een toename in personeelskosten werd gedreven door een stijging in fte, van 1.713 fte eind juni 2022 tot 1.844 fte eind juni 2023, waarmee we investeren in groei. Deze fte stijging kwam onder andere voort uit het omzetten van externe inhuur naar interne medewerkers, het aantrekken van private bankers en nieuwe collega's binnen onze Digital & Technology-teams. Daarnaast zijn de vaste salarissen van medewerkers verhoogd met 4,4% per 1 januari 2023 en nog eens 1% per 1 juli 2023.

De efficiencyratio bedroeg 74,5% (H1 2022: 73,7%).

Gedurende de eerste helft van het jaar was de vrijval uit de kredietvoorzieningen € 1,9 miljoen (H1 2022: vrijval van € 7,2 miljoen). Dit weerspiegelt de goede kwaliteit van de kredietportefeuille, die vooral bestaat uit Nederlandse woninghypotheken.

De onderliggende nettowinst bedroeg € 54,7 miljoen (H1 2022: € 60,7 miljoen). Dit betreft de nettowinst gecorrigeerd voor lasten gerelateerd aan de boekhoudkundige verwerking van de overname van Mercier Vanderlinden, integratielasten gerelateerd aan de overname van het online beleggingsplatform van Robeco en reorganisatielasten gerelateerd aan het verbeteren van de winstgevende groei van het segment Wholesale & Institutional Clients.

Segment Private Clients

Over H1 2023 steeg het resultaat voor belasting voor Private Clients naar € 97,1 miljoen (H1 2022: € 55,5 miljoen). Deze toename is te danken aan de combinatie van hogere provisie-inkomsten (+5% naar € 144,4 miljoen) en hogere rente-inkomsten (+56% naar € 106,5 miljoen).

De netto-instroom in AuM binnen dit segment bedroeg € 2,2 miljard, vooral door sterke groei in Nederland en België. Samen met het positieve koersresultaat zorgde dit voor een stijging van de totale AuM naar € 45,3 miljard (eind 2022: € 40,5 miljard). De totale client assets kwamen uit op € 58,9 miljard (eind 2022: € 55,1 miljard).

In de eerste helft van 2023 hebben we vermogensbeheer met persoonlijke signatuur geïntroduceerd voor onze klanten in Nederland. Hiermee kunnen private banking-klanten een persoonlijk accent leggen in hun beheerportefeuilles. We bieden hun daarbij toegang tot institutionele expertise en oplossingen van onszelf en derde partijen, zo kunnen ze onder meer investeren in het global impact fund, het private markets fund en het non-directional partnership. Daarnaast blijven we ook continu onze adviespostie verbeteren.

De Relationship Net Promoter Score (NPS) bedroeg 25 (target: 20). Klanten gaven aan dat zij onze persoonlijke benadering in combinatie met goed advies waarderen. De NPS daalde ten opzichte van de zeer hoge score van 36 per eind 2022, vooral door een verhoging van de prijs voor beleggingsadvies. We verwachten dat dit weer zal herstellen.

Private Clients in België

In de eerste helft van dit jaar is de versnelde overname van het resterende 30%-belang in Mercier Vanderlinden door Van Lanschot Kempfen afgerond. Zowel Mercier Vanderlinden als Van Lanschot België groeien snel en deze lijn willen we per 1 januari 2024 als één organisatie verder voortzetten onder de naam Mercier Van Lanschot. Vanaf dat moment zal Private Clients België worden gerapporteerd als apart segment.

De combinatie Van Lanschot België en Mercier Vanderlinden kijkt terug op een succesvol H1 2023 met een netto-instroom in AuM van € 0,3 miljard. De totale AuM kwamen uit op € 10,3 miljard (2022: € 9,2 miljard).

Evi van Lanschot

Op 1 juli heeft Van Lanschot Kempfen de overname van het online distributieplatform van Robeco afgerond. Na de samenvoeging met Evi van Lanschot ontstaat zo een toonaangevend online beleggingsplatform in Nederland, met gecombineerd € 6,3 miljard aan AuM. Het integratietraject is gestart en duurt ongeveer twee jaar. De eenmalige kosten hiervoor bedragen naar verwachting € 8 miljoen - € 11 miljoen, waarvan € 1,8 miljoen in de halfjaarcijfers 2023 is opgenomen. De combinatie bereikt naar verwachting het break-evenpunt in 2025 om daarna een positieve bijdrage aan de nettowinst van Van Lanschot Kempfen te leveren.

Segment Wholesale & Institutional Clients

Over H1 2023 bedroeg het resultaat voor belasting voor Wholesale & Institutional Clients -€ 1,9 miljoen (H1 2022: € 0,6 miljoen). De provisie-opbrengsten zijn licht gestegen naar € 39,3 miljoen (H1 2022: € 38,3 miljoen).

Vorig jaar startten we diverse initiatieven gericht op winstgevende groei van dit segment met een aangescherpte strategie. Daarbij focussen we op een efficiënte inrichting van onze organisatie en systemen en investeren we in onze commerciële slagkracht, bijvoorbeeld via uitgebreide sales trainingen. De eerste positieve resultaten hiervan zijn zichtbaar. Om de winstgevende groei verder te versnellen nemen we aanvullende maatregelen, waardoor we de organisatiestructuur vereenvoudigen en de kosten structureel verlagen. Hieronder valt een voorgenomen reductie van ruim 20 fte in de tweede helft van 2023.

De netto-instroom in AuM binnen dit segment bedroeg € 1,0 miljard. De combinatie van netto-instroom en het positieve koersresultaat zorgt voor een stijging van AuM naar € 69,8 miljard (2022: € 67,3 miljard).

Binnen beleggingsstrategieën was de netto-uitstroom € 0,1 miljard, door een combinatie van instroom binnen de real estate- en credits-strategie en uitstroom binnen de small-cap-strategie. Eind maart zijn vier van de tien leden van het small-cap-team vertrokken. Inmiddels zijn vijf nieuwe collega's gestart en is het team weer op volle sterkte. De totale AuM bedragen € 7,4 miljard (2022: € 7,2 miljard).

Binnen fiduciair management was de netto-instroom in AuM € 0,7 miljard, vooral dankzij bestaande klanten. Samen met het positieve koersresultaat zorgde dit voor een stijging van de totale AuM naar € 59,4 miljard (2022: € 57,4 miljard), waarvan € 4,9 miljard in het Verenigd Koninkrijk (2022: € 4,8 miljard).

Binnen Alternative Investment Solutions (AIS) was de netto-instroom in AuM € 0,4 miljard. De totale AuM binnen deze categorie bedroegen € 3,0 miljard (2022: € 2,8 miljard). AIS betreft het adviseren en selecteren van een breed palet aan illiquide beleggingscategorieën voor klanten.

Segment Investment Banking Clients

Over H1 2023 bedroeg het resultaat voor belasting voor Investment Banking Clients -€ 4,8 miljoen (H1 2022: € 1,3 miljoen). De provisie-opbrengsten zijn gedaald naar € 17,0 miljoen (H1 2022: € 24,3 miljoen); een reflectie van de lastige marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkt-transacties. Binnen dit segment passen we onze organisatie aan op de marktomstandigheden met focus op kosten en een passend personeelsbestand. We behouden volle focus op de door ons geselecteerde sectoren – real estate, life sciences & healthcare, tech & fintech en renewables & infrastructure.

Segment Overig

Over H1 2023 bedroeg het resultaat voor belasting voor Overig -€ 19,2 miljoen (H1 2022: € 3,2 miljoen). Deze daling is het gevolg van lagere opbrengsten uit deelnemingen, lager resultaat financiële transacties en hogere kosten voor groepsfuncties.

Daarnaast is op de posities in eigen fondsen een resultaat gerealiseerd van -€ 0,5 miljoen voor belasting (2022: € 1,7 miljoen voor belasting). Dit is inclusief resultaat op hedges. De posities in eigen fondsen betreffen posities in onder andere het global property fund, de global impact pool en het global value fund. We houden deze posities aan, zodat we samen met onze klanten in onze fondsen beleggen. Ook verschaffen we op deze manier startkapitaal aan onze startende fondsen.

Duurzaamheidsdoelstellingen

Per eind juni was 22,0% van de totale AuM belegd in beleggingsproducten gecategoriseerd als duurzaam of impact, een stijging van 1,4 procentpunt ten opzichte van eind 2022.

Van Lanschot Kempenn heeft als doel om in 2050 klimaatneutraal te zijn. Daarbij wordt gestuurd op jaarlijkse doelstellingen om de CO₂-voetafdruk te verkleinen. In H1 2023 voldeed 88% van onze eigen beleggingsfondsen en discretionaire portefeuilles van de private banking-klanten aan de doelstelling om de CO₂-intensiteit met 7% per jaar te verminderen (doelstelling: minimaal 80%). De CO₂-uitstoot van onze eigen organisatie was per eind juni met 41% gedaald ten opzichte van 2019 (= basisjaar).

Solvabiliteit en liquiditeit

De CET 1-ratio steeg in de eerste helft van het jaar verder naar 21,6% (2022: 20,6%). De toename was met name het gevolg van de uitgifte van aandelen in het kader van de afronding van de overname van het resterende 30%-belang in Mercier Vanderlinden. De CET 1-ratio volgens de 'Basel IV fully loaded'-definitie was ongeveer 22%.

Ook de liquiditeitspositie blijft sterk en ruim boven onze doelstellingen met een liquiditeitsratio (LCR) van 172% per eind juni (2022: 178%). Deze lichte daling weerspiegelt de omzetting van spaargeld naar AuM enerzijds en omzetting van spaargeld naar termijndeposito's anderzijds.

Voorstel kapitaalruggave van € 2,00 per aandeel

Onze sterke kapitaalpositie stelt ons in staat om aan onze aandeelhouders een voorstel te doen voor een kapitaalruggave van € 2,00 per aandeel. Als dit voorstel wordt aangenomen, wordt ongeveer € 86 miljoen uitgekeerd aan onze aandeelhouders. Eerdere kapitaalruggaves bedroegen € 1,00 per aandeel (2017) en € 1,50 per aandeel (2018, 2019 en 2022).

De kapitaalruggave wordt gedaan ten laste van de vrij beschikbare agioreserve. Het totaal aantal uitstaande aandelen blijft ongewijzigd. De CET 1-ratio blijft ook na deze kapitaalruggave boven onze kapitaaldoelstelling van 15% plus een M&A add-on van 2,5% voor overnames.

Het voorstel tot kapitaalruggave zal tijdens een buitengewone algemene vergadering op 5 oktober 2023 ter stemming worden gebracht. De oproeping, inclusief de agenda met de toelichting voor deze algemene vergadering, wordt vandaag op onze website gepubliceerd.

We blijven ook in de toekomst sturen op een sterke kapitaalpositie, waarbij de 2,5% M&A add-on voldoende ruimte geeft voor bolt-on overnames passend bij onze wealth managementstrategie. Zoals eerder gemeld is onze intentie om extra kapitaal boven een CET 1-ratio van 17,5% terug te geven aan onze aandeelhouders onder voorbehoud van goedkeuring door de toezichthouder.

Kerngegevens

€ miljoen	H1 2023	H1 2022		H2 2022	
Winst-en-verliesrekening					
Nettoresultaat	51,8	48,2	8%	36,1	44%
Onderliggend nettoresultaat ⁱ	54,7	60,7	-10%	57,1	-4%
Efficiëncyratio (%)	74,5	73,7		72,5	
€ miljard	30/06/2023	31/12/2022		30/6/2022	
Client assets					
- Assets under management	115,2	107,8	7%	102,8	12%
- Assets under administration	4,5	3,7	22%	3,8	17%
- Spaargelden & deposito's	11,2	12,7	-12%	11,9	-6%
€ miljoen	30/06/2023	31/12/2022		30/6/2022	
Balans- en kapitaalmanagement					
Eigen vermogen toekomstend aan aandeelhouders	1.252	1.281	-2%	1.244	1%
Eigenvermogensinstrumenten AT1 Capital Security	102	102	0%	102	0%
Spaargelden & deposito's	11.188	12.726	-12%	11.933	-6%
Kredieten	9.259	9.364	-1%	9.094	2%
Balanstotaal	15.466	17.018	-9%	16.702	-7%
Loan-to-deposit ratio (%)	82,8	73,6		76,2	
Totaal risicogewogen activa	4.274	4.272	0%	4.482	-5%
Common Equity Tier I-ratio (fully loaded) (%) ⁱⁱ	21,6	20,6		20,2	
Tier I-ratio (fully loaded) (%) ⁱⁱ	23,9	22,9		22,5	
Total Capital-ratio (fully loaded) (%) ⁱⁱ	27,4	26,4		25,8	
Leverage ratio (%)	6,6	5,7		6,1	
Liquidity coverage ratio (%)	172,2	178,3		173,0	
Net stable funding ratio (%)	147,8	158,1		160,4	
	H1 2023	H1 2022		H2 2022	
Kengetallen					
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x1.000)	41.457	40.793	2%	40.706	2%
Onderliggende winst per aandeel (€)	1,24	1,40	-11%	1,32	-6%
Rendement gemiddeld Common Equity Tier I-vermogen (%) ⁱⁱⁱ	11,4	12,5		12,0	
Medewerkers (aantal fte per einde periode)	1.844	1.713	8%	1.780	4%

Resultaat

€ miljoen	H1 2023	H1 2022		H2 2022	
Provisie	203,7	201,3	1%	206,4	-1%
- w.v. effectenprovisie	186,5	176,7	6%	173,7	7%
- w.v. overige provisies	17,2	24,6	-30%	32,8	-48%
Interest	116,2	69,7	67%	93,0	25%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	5,8	6,2	-6%	1,6	
Resultaat uit financiële transacties	-10,0	15,8		5,5	
Inkomsten uit operationele activiteiten	315,7	293,1	8%	306,6	3%
Personeelskosten	155,8	144,3	8%	154,0	1%
Andere beheerskosten	71,6	64,2	12%	59,4	21%
- waarvan toezichtskosten	10,2	11,0	-7%	1,1	
Afschrijvingen	7,8	7,5	4%	8,8	-11%
Bedrijfslasten	235,2	216,0	9%	222,2	6%
Operationeel bedrijfsresultaat	80,5	77,1	4%	84,4	-5%
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	-1,9	-7,2	74%	-0,5	
Bijzondere waardeverminderingen overig	-	1,1		-	
Bijzondere waardeverminderingen	-1,9	-6,1	70%	-0,5	
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-0,2	0,1		0,5	
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	82,1	83,3	-1%	85,4	-4%
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	7,1	7,6	-7%	7,3	-3%
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	0,6	4,9	-89%	24,7	-98%
Voorziening voor consumptief doorlopend krediet	-	-		-2,0	
Reorganisatielasten	3,1	0,3		0,4	
Overige eenmalige lasten	-	9,9		-3,4	
Bedrijfsresultaat voor belastingen	71,3	60,6	18%	58,4	22%
Belastingen	19,5	12,4	58%	22,3	-13%
Nettoresultaat	51,8	48,2	8%	36,1	44%
Onderliggend nettoresultaat	54,7	60,7	-10%	57,1	-4%

Resultaat per segment – H1 2023

<i>€ miljoen</i>	Private Clients	Wholesale & Institutional Clients	Investment Banking Clients	Other	Total
Provisie	144,4	39,3	17,0	3,1	203,7
Interest	106,5	0,1	-0,1	9,8	116,2
Overige inkomsten	0,6	0,2	0,3	-5,3	-4,2
Inkomsten uit operationele activiteiten	251,5	39,6	17,2	7,5	315,7
Personeelskosten	50,6	5,0	11,4	88,8	155,8
Andere beheerskosten	32,7	5,4	4,6	29,0	71,6
Doorbelaste kosten	64,3	30,7	5,8	-100,8	-
Afschrijvingen	0,6	0,0	0,1	7,0	7,8
Bedrijfslasten	148,1	41,1	21,9	24,1	235,2
Operationeel bedrijfsresultaat	103,4	-1,5	-4,8	-16,6	80,5
Bijzondere waardeverminderingen	-2,6	-	-	0,7	-1,9
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-0,2	-0,2
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	105,9	-1,5	-4,8	-17,5	82,1
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	6,5	0,2	-	0,4	7,1
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	0,6	-	-	-	0,6
Reorganisatielasten	1,8	0,1	-	1,3	3,1
Bedrijfsresultaat voor belastingen	97,1	-1,9	-4,8	-19,2	71,3
Onderliggend resultaat	99,5	-1,7	-4,8	-17,9	75,0

Resultaat per segment – H1 2022

€ miljoen	Private Clients	Wholesale & Institutional Clients	Investment Banking Clients	Other	Total
Provisie	137,0	38,3	24,3	1,7	201,3
Interest	68,1	0,0	0,0	1,6	69,7
Overige inkomsten	1,5	-0,1	-1,8	22,4	22,0
Inkomsten uit operationele activiteiten	206,7	38,2	22,5	25,7	293,1
Personeelskosten	44,8	5,1	11,7	82,7	144,3
Andere beheerskosten	30,6	4,4	4,3	24,9	64,2
Doorbelaste kosten	59,8	27,7	5,1	-92,6	-
Afschrijvingen	0,7	0,0	0,1	6,7	7,5
Bedrijfslasten	135,9	37,2	21,2	21,7	216,0
Operationeel bedrijfsresultaat	70,9	1,0	1,3	4,0	77,1
Bijzondere waardeverminderingen	-6,6	-	-	0,4	-6,1
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	0,1	0,1
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	77,4	1,0	1,3	3,6	83,3
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	6,8	0,4	-	0,4	7,6
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	4,9	-	-	-	4,9
Reorganisatielasten	0,3	-	-	-	0,3
Overige eenmalige lasten	9,9	-	-	-	9,9
Bedrijfsresultaat voor belastingen	55,5	0,6	1,3	3,2	60,6
Onderliggend resultaat	70,6	0,6	1,3	3,2	75,7

PERFORMANCE REPORT / PRESENTATIE / WEBCAST

Een uitgebreide toelichting op de resultaten en de balans van Van Lanschot Kempenn kunt u lezen in het performance report en de presentatie over de halfjaarcijfers 2023 op vanlanschotkempenn.com/resultaten. Op 24 augustus om 09:00 uur lichten we onze halfjaarcijfers 2023 toe in een conference call. Deze conference call kunt u live volgen via vanlanschotkempenn.com/resultaten en kunt u ook op een later moment terugluisteren.

ADDITIONELE INFORMATIE

Additionele informatie is beschikbaar op vanlanschotkempenn.com/financieel.

FINANCIËLE AGENDA

5 oktober 2023	Buitengewone algemene vergadering
2 november 2023	Publicatie trading update derde kwartaal 2023
22 februari 2024	Publicatie jaarcijfers 2023

Media Relations T +31 20 354 45 85 mediarelations@vanlanschotkempenn.com
Investor Relations T +31 20 354 45 90 investorrelations@vanlanschotkempenn.com

Over Van Lanschot Kempen

Van Lanschot Kempen is een onafhankelijke, gespecialiseerde wealth manager, actief in private banking, investment management en investment banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken. Door onze langetermijnfocus creëren we positieve financiële en niet-financiële waarde. Van Lanschot Kempen, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempen.com

Belangrijke juridische informatie en voorbehoud over uitspraken die een verwachting bevatten

In dit persbericht kunnen verwachtingen en doelstellingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen en doelstellingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempen met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen en doelstellingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempen en haar management. Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen en doelstellingen.

Van Lanschot Kempen benadrukt dat verwachtingen die in dit persbericht zijn opgenomen enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit en Van Lanschot Kempen aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

De halfjaarcijfers van Van Lanschot Kempen zijn opgesteld in overeenstemming met de IAS 34 (Tussentijdse Financiële Verslaggeving), zoals vastgesteld door de Europese Unie. In de weergave van de halfjaarcijfers in dit persbericht, tenzij anders weergegeven, zijn dezelfde accountingstandaarden gehanteerd als in de geconsolideerde jaarrekening 2022 van Van Lanschot Kempen. Op de in dit persbericht opgenomen cijfers heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-afgeronde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.

Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempen NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.

ⁱ Het onderliggend nettoresultaat betreft het nettoresultaat gecorrigeerd voor kosten door de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden en reorganisatielasten.

ⁱⁱ Per 31-12-2022 inclusief ingehouden winst. Per 30-6-2022 en 30-6-2023 exclusief ingehouden winst.

ⁱⁱⁱ Gebaseerd op het geannualiseerde onderliggend nettoresultaat toekomstend aan aandeelhouders.