VAN LANSCHOT KEMPEN

Persbericht

Van Lanschot Kempen: nettowinst van € 67,8 miljoen over H1 2025, met een sterke netto-instroom in AuM van € 4,6 miljard

Amsterdam/'s-Hertogenbosch, 28 augustus 2025

- **Aanhoudende groei dankzij sterke netto-instroom in AuM: Private Clients Nederland € 1,7 miljard, Private Clients België € 1,0 miljard en Investment Management Clients € 1,9 miljard**
- **Totale AuM zijn met 1% gegroeid naar € 150,6 miljard (2024: € 149,3 miljard); netto-instroom van € 4,6 miljard oversteeg ruimschoots negatief koersresultaat van € 3,3 miljard**
- **Nettowinst van € 67,8 miljoen (H1 2024: € 74,5 miljoen), met een stijging van provisie-inkomsten met 11% naar € 279,6 miljoen en een daling van rente-inkomsten met 17% naar € 76,1 miljoen**
- **Sterke kapitaalpositie: 'Basel IV fully loaded'-CET 1-ratio van 18,2% (2024: 19,3%) na teruggave van € 1,40 per aandeel in juni 2025**
- **Op koers om onze doelstellingen voor 2027 te behalen**

Maarten Edixhoven, voorzitter Raad van Bestuur: 'Het eerste halfjaar van 2025 was voor Van Lanschot Kempen een periode met aanhoudend sterk commercieel momentum. Dit leidde tot een solide resultaat, ondanks turbulentie op de kapitaalmarkten. We zetten goede stappen in de uitvoering van onze strategie, die volledig is gericht op wealth management met de meest persoonlijke dienstverlening voor onze klanten.

Begin april zagen we een scherpe daling van de aandelenmarkten, gevolgd door een herstel in de tweede helft van april en mei. Ontwikkelingen op het gebied van rentes en wereldwijde overheidsuitgaven hadden een negatief effect op de obligatiemarkt. Tegelijkertijd daalde de Amerikaanse dollar fors ten opzichte van de euro, wat het rendement voor Europese beleggers drukte. Deze effecten zagen we terug in een negatief koersresultaat. Tegelijkertijd realiseerden we een continue instroom van assets under management (AuM), doordat zowel bestaande als nieuwe klanten hun vermogen aan ons toevertrouwen. De totale AuM overstegen voor het eerst de € 150 miljard door een netto-instroom van € 4,6 miljard, waarvan € 2,7 miljard binnen onze private-bankingactiviteiten in Nederland, België en Zwitserland. Investment Management Clients had een netto-instroom van € 1,9 miljard.

We blijven investeren in schaalbare groei en onze unieke propositie, die draait om persoonlijke en relevante dienstverlening ondersteund door digitale oplossingen. Zo breidden we ons aanbod aan alternatieve beleggingen uit met een aantal nieuwe private-equitystrategieën. Ook ons kantorennetwerk groeide verder met een nieuw kantoor in Knokke-Heist. Dit onderstreept onze ambitie om dicht bij onze klanten te staan en onze positie in België verder uit te bouwen. Door steeds in onze mensen te investeren, zorgen we ervoor dat we ook in de toekomst blijven groeien. Daarnaast zetten we technologie in die volledig is toegespitst op ons wealth-managementaanbod. Een mooie erkenning van ons succes zijn de drie onderscheidingen tijdens de jaarlijkse PWM Wealth Tech Awards 2025, onderdeel van de *Financial Times*. Wij ontvingen onder andere prijzen voor Big Data Analytics en AI en het digitaal ondersteunen van onze bankers.

We zijn verder verheugd dat Wilton Family Office zich bij ons aansluit, waarmee we onze positie in het hogere segment van private banking versterken. Dit is een overname die past in onze strategie: we verbinden ons graag met partners met een gedeelde visie op persoonlijke dienstverlening. Daarnaast hebben we in de eerste helft van 2025 de integratie van Robeco's online beleggingsplatform met Evi succesvol afgerond.

Naar verwachting blijft de tweede helft van het jaar volatiel met een omgeving die vraagt om wendbaarheid. We zijn met onze strategie goed gepositioneerd om mee te bewegen dankzij onze geïntegreerde aanpak, digitale slagkracht en klantgerichtheid. Het doel blijft daarbij ongewijzigd: de beste wealth manager zijn voor onze klanten. Ik wil hen graag bedanken voor hun vertrouwen in ons, evenals alle collega's voor hun inzet.'

Ontwikkeling AuM en client assets
De netto-instroom in AuM is met € 4,6 miljard hoog en afkomstig van zowel bestaande als nieuwe klanten. Het koersresultaat was € 3,3 miljard negatief vanwege turbulente marktomstandigheden. Hoewel aandelenmarkten in de loop van het tweede kwartaal herstelden, had de dalende Amerikaanse dollar een negatief effect op het rendement voor Europese beleggers. Ook het beleggingsresultaat op obligaties en alternatieve oplossingen stond onder druk. De totale AuM zijn dit halfjaar gestegen naar € 150,6 miljard (2024: € 149,3 miljard). Spaargeld van klanten daalde naar € 12,3 miljard (2024: € 12,8 miljard), doordat zij een deel van hun spaargeld hebben omgezet in beleggingen. De assets under administration (AuA) zijn met € 0,8 miljard gestegen, met name dankzij nieuwe klanten bij onze dienstverlening voor zelfstandige vermogensbeheerders. De totale client assets komen uit op € 169,1 miljard (2024: € 167,6 miljard).

Resultaten H1 2025
De nettowinst bedraagt € 67,8 miljoen (H1 2024: € 74,5 miljoen). De provisie-inkomsten zijn gestegen dankzij sterke instroom in AuM. Door volatiliteit op de markten was deze stijging echter niet voldoende om de daling in rente-opbrengsten, die in lijn was met onze verwachting, en de stijging in de kosten te compenseren.

De provisie-inkomsten stegen naar € 279,6 miljoen (H1 2024: € 251,5 miljoen). Effectenprovisies namen toe met 12% naar € 254,1 miljoen (H1 2024: € 227,4 miljoen), vooral dankzij het hogere gemiddelde AuM-niveau, voortkomend uit een aanhoudende hoge netto-instroom en ondersteund door koerseffecten in H2 2024. De volatiliteit op de markten in H1 2025 heeft een negatieve impact gehad op de effectenprovisies. De overige provisies stegen licht naar € 25,6 miljoen (H1 2024: € 24,1 miljoen).

De rente-opbrengsten zijn gedaald naar € 76,1 miljoen (H1 2024: € 92,2 miljoen), voornamelijk als gevolg van de renteverlagingen van de ECB die slechts gedeeltelijk zijn doorgevoerd in onze rentetarieven op spaargeld en deposito's. We verwachten dat het renteresultaat in de tweede helft van het jaar zal verbeteren, met verwachte rente-opbrengsten voor heel 2025 van € 155 - € 165 miljoen. We voorzien dat de opwaartse lijn van de tweede jaarhelft zich ook in 2026 zal voortzetten.

De leningenportefeuille groeide licht naar € 9,5 miljard (2024: € 9,3 miljard) met name door een toename in effectenkredieten, rekening-courantkredieten en hypotheken. Gedurende de eerste helft van het jaar was de vrijval uit de kredietvoorzieningen € 3,1 miljoen (H1 2024: een toevoeging van € 1,7 miljoen) en is de impaired leningen ratio gedaald van 1,4% per jaareinde 2024 naar 1,0% per eind juni 2025. Dit weerspiegelt de goede kwaliteit van onze leningenportefeuille, die voor ongeveer twee derde uit Nederlandse woninghypotheken bestaat met een lage Loan-to-Value-ratio.

De bedrijfslasten stegen met 5% naar € 261,6 miljoen (H1 2024: € 248,2 miljoen) door aanhoudende investeringen in verdere groei en indexatie van salarissen. Personeelskosten namen toe, voornamelijk door een stijging in fte, van 1.937 fte per eind juni 2024 tot 2.072 fte per eind juni 2025. In de eerste helft van 2025 zijn er met name in onze private banking-teams en binnen Investment Management collega's bijgekomen. Daarnaast zijn de vaste salarissen van medewerkers in Nederland verhoogd met 3,5% per 1 januari 2025. Overige beheerskosten stegen met slechts 1% ondanks de inflatoire omgeving, een gevolg van onze constante focus op kostenbeheersing.

De cost/income ratio steeg naar 71,8% (H1 2024: 69,0%). We blijven scherp sturen op kostenbeheersing en efficiencyverbetering, met als doel schaalbare groei mogelijk te maken en de cost/income ratio terug te brengen naar onze doelstelling van 67-70% in 2027.

Kapitaal en liquiditeit
De CET 1-ratio blijft sterk met 18,2% (2024: 19,3%) volgens de 'Basel IV fully loaded'-definitie. De daling ten opzichte van eind 2024 is met name het gevolg van de verwerking van de kapitaalteruggave van € 1,40 per aandeel in juni 2025. De in juli 2025 aangekondigde overname van Wilton Family Office zal naar verwachting een negatieve impact hebben van ongeveer een kwart procentpunt op de CET 1-ratio.

De door DNB bepaalde minimumvloer van hypotheken heeft een negatieve impact van ongeveer 1,5%-punt op de CET 1-ratio.

Het blijft onze intentie om het deel van ons kapitaal boven ons target van 17,5% CET 1-ratio ('Basel IV fully loaded') terug te geven aan onze aandeelhouders, wanneer de verwachte CET 1-ratio duidelijk boven dit target ligt aan het einde van het jaar.

Ook onze liquiditeitspositie blijft sterk en ruim boven onze doelstellingen met een liquiditeitsratio (LCR) van 199% (2024: 221%).

Private Clients Nederland
Over H1 2025 bedroeg het resultaat voor belasting voor Private Clients Nederland € 57,5 miljoen (H1 2024: € 71,6 miljoen). De cost/income ratio voor dit segment kwam uit op 69% (H1 2024: 61%). Deze stijging is voornamelijk toe te schrijven aan lagere rente-inkomsten, die daalden met 25% naar € 64,6 miljoen. Daartegenover stond een stijging van provisie-inkomsten met 10% naar € 124,8 miljoen, mede dankzij het hogere gemiddelde AuM-niveau en de groeiende vraag naar beleggingsadvies en vermogensbeheer.

De netto-instroom in AuM binnen dit segment was sterk en bedroeg € 1,7 miljard. Ongeveer 50% van deze instroom kwam van nieuwe klanten, wat de aantrekkingskracht van onze propositie onderstreept. Van de instroom betrof 52% discretionair vermogensbeheer, tegenover 23% in H1 2024. De totale AuM stegen naar € 44,9 miljard (2024: € 43,7 miljard), ondanks een negatief koersresultaat van € 0,5 miljard. De totale client assets kwamen uit op € 58,7 miljard (2024: € 58,0 miljard).

We zien een toename van jongere klanten, waaronder ook kinderen van bestaande klanten. We spelen in op hun specifieke behoeften en voorkeuren in onze dienstverlening en proposities, bijvoorbeeld via financieringsoplossingen en masterclasses gericht op deze doelgroep. Tegelijkertijd investeren we in de ontwikkeling van jong talent binnen de organisatie met onze eigen opleidingen. In de eerste helft van het jaar rondden we het Young Banker Programme af, waarmee de basis is gelegd voor toekomstige programma's. Zo zijn we gestart met een nieuw traject om relatiemanagers te laten doorgroeien.

Met de overname van Wilton Family Office versterken we onze positie in het hogere segment van private banking. Wilton beheert ongeveer € 1,1 miljard aan vermogen voor haar klanten, waarvan ruim € 400 miljoen aan AuM. De afronding van de transactie is voorzien in het vierde kwartaal, onder voorbehoud van goedkeuring van de toezichthouders. Wilton zal naar verwachting begin 2027 volledig deel zijn geworden van Van Lanschot Kempen.

De klanttevredenheid blijft hoog, met een Relationship Net Promoter Score van 41. Klanten waarderen in het bijzonder de persoonlijke aandacht en verbeterde dienstverlening. Daarnaast investeren we met de nieuwe 'Jouw tijd'-campagne in ons merk, met positieve eerste reacties.

In de eerste helft van 2025 is ook de integratie van Evi en Robeco's online beleggingsplatform succesvol afgerond. De totale AuM bij Evi daalden naar € 7,0 miljard (2024: € 7,2 miljard) door een negatief koersresultaat en een kleine netto-uitstroom, met name gedreven door reguliere consumptie. Het resultaat over H1 2025 van Evi, inclusief Robeco's online beleggingsplatform, was positief.

De totale AuM van onze activiteiten in Zwitserland stegen naar € 2,9 miljard (2024: € 2,8 miljard).

Private Clients België
Private Clients België kende een sterke eerste helft van 2025. De totale AuM stegen naar € 15,9 miljard (2024: € 15,1 miljard), mede dankzij een netto-instroom van € 1,0 miljard, waarvan ongeveer 50% afkomstig was van nieuwe klanten. Het koersresultaat was € 0,2 miljard negatief. De totale client assets stegen met 6% naar € 17,4 miljard. Deze groei komt voort uit het aanhoudende commerciële momentum bij Mercier Van Lanschot. Hier spelen we verder op in met de opening van een nieuw

kantoor in Knokke-Heist en vernieuwde kantoren in Gent en Hasselt, waarmee we onze lokale aanwezigheid versterken.

De provisie-inkomsten stegen met 23% naar € 61,1 miljoen (H1 2024: € 49,8 miljoen) dankzij het hogere AuM-niveau. Ook de rente-inkomsten namen toe, naar € 6,9 miljoen (H1 2024: € 4,4 miljoen), dankzij hogere gemiddelde liquiditeiten op beleggingsrekeningen. Het resultaat voor belasting steeg naar € 29,2 miljoen (H1 2024: € 16,7 miljoen). Om de groeiende klantenbasis optimaal te bedienen, hebben we onze organisatie verder uitgebreid. De bedrijfslasten stegen dan ook met 9%. Tegelijkertijd slaagden we erin om onze schaalbaarheid te vergroten, wat resulteerde in een verbeterde cost/income ratio van 49% (H1 2024: 56%).

In het tweede kwartaal van 2025 is de methode voor het berekenen van de AuM-instroom, zoals vastgelegd tijdens de integratie van Mercier Vanderlinden en Van Lanschot België, verbeterd. Daarbij is vastgesteld dat eerder een deel van het koersresultaat ten onrechte als instroom in AuM is gerapporteerd. Het betreft een correctie van € 0,4 miljard in 2024 en € 0,1 miljard in het eerste kwartaal van 2025. Dit gold uitsluitend voor het segment Private Clients België. De totaal gerapporteerde AuM zijn onveranderd gebleven.

Investment Management Clients
Over H1 2025 bedroeg het resultaat voor belasting voor Investment Management Clients € 12,1 miljoen (H1 2024: € 13,7 miljoen). De provisie-inkomsten zijn gestegen met 6% naar € 66,4 miljoen (H1 2024: € 62,5 miljoen), met name door een stijging van de inkomsten uit fiduciair management in zowel Nederland als het Verenigd Koninkrijk. De bedrijfslasten namen met 11% toe, voornamelijk door het aannemen van extra medewerkers om de groeiende klantenbasis te bedienen. We blijven scherp sturen op kosten en evalueren continu onze strategieën om een onderscheidend en toekomstbestendig aanbod te waarborgen.

De netto-instroom in AuM van dit segment bedroeg € 1,9 miljard. De combinatie van netto-instroom en een negatief koersresultaat van € 2,6 miljard zorgt voor een daling van AuM naar € 89,8 miljard (2024: € 90,5 miljard).

Binnen liquide beleggingsstrategieën was sprake van een netto-uitstroom van € 1,3 miljard, vooral door uitstroom bij onze small-caps en credits beleggingsstrategieën, en door de liquidatie van onze sustainable equity strategie (€ 0,6 miljard). Samen met een negatief koersresultaat van € 0,1 miljard daalden de totale AuM in beleggingsstrategieën naar € 10,6 miljard (2024: € 11,9 miljard).

Binnen alternatieve beleggingsstrategieën was de netto-instroom € 0,3 miljard, vooral door nieuwe producten voor nieuwe en bestaande fiduciaire klanten. Tezamen met een positief koersresultaat van € 0,1 miljard groeiden de AuM in alternatieve beleggingsstrategieën naar € 5,6 miljard (2024: € 5,2 miljard). Ons aanbod in alternatieve beleggingen is verder versterkt door de succesvolle lancering van onze derde Europese private-equitystrategie. In de eerste helft van 2025 committeerden private banking-klanten € 388 miljoen. Zodra het gecommitteerde kapitaal wordt opgevraagd, zal dit leiden tot een instroom in AuM.

Fiduciair management realiseerde een netto-instroom van € 2,9 miljard, afkomstig van onder andere drie nieuwe HNPF-pensioenfondsen in Nederland, nieuwe klanten in het Verenigd Koninkrijk en bestaande klanten die meer vermogen aan ons toevertrouwden. Hier tegenover stond een negatief koersresultaat van € 2,6 miljard, als gevolg van stijgende lange rente, die de portefeuilles van pensioenfondsen beïnvloedde. De totale AuM bleven ongeveer gelijk met € 73,6 miljard (2024: € 73,4 miljard).

Investment Banking Clients
In H1 2025 steeg het resultaat voor belasting van Investment Banking Clients naar € 5,3 miljoen (H1 2024: € 3,0 miljoen), mede dankzij een stijging van de provisie-inkomsten en een hoger tradingresultaat. De provisie-opbrengsten stegen naar € 25,0 miljoen (H1 2024: € 24,0 miljoen) en de

cost/income ratio voor dit segment verbeterde naar 81% (H1 2024: 88%), dankzij aanhoudende focus op structurele kostenbeheersing.

We waren betrokken bij diverse transacties binnen de real estate- en life sciences-sectoren, onze kernmarkten. Deze successen zijn het resultaat van langdurige samenwerkingen met terugkerende klanten en onze diepgaande expertise op deze gebieden.

Het beter benutten van synergieën tussen onze klantsegmenten is een belangrijk onderdeel van onze 'Growing further together'-strategie. Een mooi voorbeeld hiervan is de overname van Forum Estates door Cibus Nordic Real Estate, waarbij Van Lanschot Kempen Investment Banking optrad als financieel adviseur. Dankzij nauwe samenwerking met Mercier Van Lanschot en Van Lanschot Kempen Zwitserland werd een innovatieve transactiestructuur opgezet, waarbij aandeelhouders van Forum Estates als nieuwe klanten werden verwelkomd, resulterend in een instroom van ongeveer € 200 miljoen aan AuA.

Overig
Over H1 2025 bedroeg het resultaat voor belasting voor het segment Overig -€ 9,1 miljoen (H1 2024: -€ 3,8 miljoen). Dit segment omvat activiteiten die niet direct aan klantsegmenten worden toegerekend, zoals het beheer van ons managementboek, onze gestructureerde producten, stafafdelingen en de activiteiten van onze deelnemingen. Het resultaat is gedaald, voornamelijk door de herwaardering van een van onze minderheidsbelangen, die werd beïnvloed door bedrijfsspecifieke omstandigheden.

In juli is de verkoop van ons minderheidsbelang in OGD uit de private-equityportefeuille aangekondigd, met een verkoopresultaat van ongeveer € 4 miljoen dat verantwoord wordt in de tweede helft van het jaar. In het eerste halfjaar heeft er geen verkoop van deelnemingen plaatsgevonden.

VAN LANSCHOT KEMPEN

Kerngegevens

€ miljoen	H1 2025	H1 2024		H2 2024	
Winst-en-verliesrekening					
Nettoresultaat	67,8	74,5	-9%	67,4	1%
Onderliggend nettoresultaat	71,4	78,4	-9%	72,1	-1%
Cost/income ratio (%)	71,8	69,0		71,3	

€ miljard	30/06/2025	31/12/2024		30/06/2024	
Client assets					
- Assets under management	150,6	149,3	1%	139,3	8%
- Assets under administration	6,3	5,5	14%	5,2	19%
- Spaargelden & deposito's	12,3	12,8	-4%	12,2	0%
Total client assets	**169,1**	**167,6**	**1%**	**156,8**	8%

€ miljard	H1 2025	H1 2024	H2 2024
Veranderingen in assets under management			
- Net inflow[1]	4,6	5,4	3,3
- Koersresultaat[1]	-3,3	5,8	6,7
- Assets under management uit acquisities	0,0	0,7	0,0

€ miljoen	30/06/2025	31/12/2024		30/06/2024	
Balans- en kapitaalmanagement					
Eigen vermogen toekomend aan aandeelhouders	1.175	1.275	-8%	1.216	-3%
Eigenvermogensinstrumenten AT1 capital securities	102	102	0%	102	0%
Spaargelden & deposito's	12.289	12.767	-4%	12.234	0%
Kredieten	9.481	9.331	2%	9.146	4%
Balanstotaal	16.554	16.983	-3%	16.448	1%
Loan-to-deposit ratio (%)	77,1	73,1		74,8	
Totaal risicogewogen activa (Basel IV fully loaded) (€ miljard)	4,5	4,5	1%	4,6	1%
Common Equity Tier I-ratio (Basel IV fully loaded) (%)[2]	18,2	19,3		c. 18,5	
Tier I-ratio (Basel IV fully loaded) (%)[2]	20,4	21,6		c. 21	
Total Capital-ratio (Basel IV fully loaded) (%)[2]	24,0	25,1		c. 24	
Leverage ratio (%)	5,7	5,7		5,8	
Liquidity coverage ratio (%)	198,6	220,7		216,4	
Net stable funding ratio (%)	152,8	160,2		155,9	

	H1 2025	H1 2024		FY 2024	
Kengetallen					
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x1.000)	42.412	42.409	0%	42.386	0%
Winst per aandeel (€)	1,49	1,62	-8%	3,11	-52%
Rendement gemiddeld Common Equity Tier I-vermogen (%)[3]	15,8	17,0		16,2	
Rendement gemiddeld Equity vermogen (%)[3]	10,9	11,8		11,1	
Medewerkers (aantal fte per einde periode)	2.072	1.937	7%	2.018	3%

[1] In het tweede kwartaal van 2025 is de methode voor het berekenen van de AuM-instroom, zoals vastgelegd tijdens de integratie van Mercier Vanderlinden en Van Lanschot België, verbeterd. Daarbij is vastgesteld dat eerder een deel van het koersresultaat ten onrechte als instroom in AuM is gerapporteerd. Het betreft een correctie van € 0,4 miljard in 2024 en € 0,1 miljard in het eerste kwartaal van 2025. Dit gold uitsluitend voor het segment Private Clients België. De totale gerapporteerde AuM zijn onveranderd gebleven.

[2] Per 31-12-2024 inclusief ingehouden winst. Per 30-06-2024 en 30-06-2025 exclusief ingehouden winst.

[3] Gebaseerd op het geannualiseerde onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders.

Resultaat

€ miljoen	H1 2025	H1 2024		H2 2024	
Provisie	279,6	251,5	11%	259,7	8%
- w.v. effectenprovisie	254,1	227,4	12%	242,0	5%
- w.v. overige provisies	25,6	24,1	6%	17,8	44%
Interest	76,1	92,2	-17%	83,2	-9%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	2,5	6,9	-64%	9,4	-74%
Resultaat uit financiële transacties	6,1	9,1	-33%	4,8	28%
Inkomsten uit operationele activiteiten	**364,3**	**359,6**	**1%**	**357,1**	**2%**
Personeelskosten	-176,4	-165,4	7%	-169,1	4%
Andere beheerskosten	-74,8	-74,0	1%	-76,3	-2%
Afschrijvingen	-10,3	-8,8	16%	-9,1	13%
Bedrijfslasten	**-261,6**	**-248,2**	**5%**	**-254,5**	**3%**
Operationeel bedrijfsresultaat	**102,7**	**111,4**	**-8%**	**102,6**	**0%**
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	3,1	-1,7		3,2	1%
Bijzondere waardeverminderingen	**3,1**	**-1,7**		**3,2**	**1%**
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	0,3	3,9	-93%	0,0	
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**106,1**	**113,5**	**-7%**	**105,8**	**0%**
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-7,1	-8,1	-13%	-8,1	-13%
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-2,0	-3,2	-36%	-2,7	-23%
Reorganisatielasten	-1,1	-1,0	7%	-2,7	-61%
Overige eenmalige lasten	-0,9	-		-	
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**95,0**	**101,2**	**-6%**	**92,3**	**3%**
Belastingen	-27,1	-26,7	2%	-24,9	9%
Nettoresultaat	**67,8**	**74,5**	**-9%**	**67,4**	**1%**
Onderliggend nettoresultaat	**71,4**	**78,4**	**-9%**	**72,1**	**-1%**
Nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	**63,3**	**68,8**	**-8%**	**63,0**	**0%**
Onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	**66,8**	**72,8**	**-8%**	**67,7**	**-1%**

VAN LANSCHOT KEMPEN

Resultaat per segment – H1 2025

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	124,8	61,1	66,4	25,0	2,3	279,6
Interest	64,6	6,9	0,7	0,0	3,8	76,1
Overige inkomsten	0,4	0,5	-0,1	2,3	5,5	8,6
Inkomsten uit operationele activiteiten	**189,8**	**68,4**	**67,0**	**27,3**	**11,6**	**364,3**
Personeelskosten	-49,2	-17,7	-31,6	-12,0	-65,9	-176,4
Andere beheerskosten	-36,5	-9,2	-19,3	-4,2	-5,6	-74,8
Gealloceerde kosten	-45,7	-5,2	-3,6	-5,8	60,3	-
Afschrijvingen	-0,0	-1,1	-0,2	-0,0	-8,9	-10,3
Bedrijfslasten	**-131,5**	**-33,2**	**-54,7**	**-22,1**	**-20,1**	**-261,6**
Operationeel bedrijfsresultaat	**58,4**	**35,2**	**12,3**	**5,3**	**-8,5**	**102,7**
Bijzondere waardeverminderingen	2,7	-0,1	0,0	-	0,5	3,1
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	0,3	0,3
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**61,1**	**35,2**	**12,3**	**5,3**	**-7,7**	**106,1**
Bijzondere items	-3,6	-6,0	-0,2	-	-1,3	-11,1
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**57,5**	**29,2**	**12,1**	**5,3**	**-9,1**	**95,0**
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	**58,8**	**31,1**	**12,1**	**5,3**	**-8,1**	**99,0**

Resultaat per segment – H1 2024

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	113,0	49,8	62,5	24,0	2,2	251,5
Interest	86,2	4,4	0,4	-0,2	1,5	92,2
Overige inkomsten	0,5	0,3	0,1	1,3	13,7	16,0
Inkomsten uit operationele activiteiten	**199,7**	**54,4**	**63,0**	**25,1**	**17,4**	**359,6**
Personeelskosten	-45,2	-15,7	-28,8	-12,4	-63,2	-165,4
Andere beheerskosten	-33,8	-9,7	-16,0	-4,2	-10,4	-74,0
Gealloceerde kosten	-43,4	-4,0	-4,2	-5,4	57,0	-
Afschrijvingen	-	-1,1	-0,2	-0,1	-7,4	-8,8
Bedrijfslasten	**-122,5**	**-30,6**	**-49,2**	**-22,1**	**-24,0**	**-248,2**
Operationeel bedrijfsresultaat	**77,2**	**23,9**	**13,8**	**3,0**	**-6,6**	**111,4**
Bijzondere waardeverminderingen	-0,9	-0,0	0,0	-	-0,7	-1,7
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	3,9	3,9
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**76,3**	**23,8**	**13,8**	**3,0**	**-3,4**	**113,5**
Bijzondere items	-4,6	-7,1	-0,2	-	-0,4	-12,3
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**71,6**	**16,7**	**13,7**	**3,0**	**-3,8**	**101,2**
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	**72,7**	**19,9**	**13,6**	**3,0**	**-3,8**	**105,4**

VAN LANSCHOT KEMPEN

Resultaat per segment – H2 2024

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	121,0	56,0	64,9	16,2	1,7	259,7
Interest	70,7	5,0	0,5	-0,2	7,1	83,2
Overige inkomsten	0,8	0,2	-0,0	4,5	8,7	14,2
Inkomsten uit operationele activiteiten	**192,5**	**61,2**	**65,4**	**20,6**	**17,5**	**357,1**
Personeelskosten	-48,4	-19,3	-31,6	-10,4	-59,5	-169,1
Andere beheerskosten	-37,5	-8,2	-16,8	-4,6	-9,3	-76,3
Gealloceerde kosten	-41,8	-3,9	-5,0	-4,7	55,4	-
Afschrijvingen	-	-1,3	-0,2	-0,1	-7,6	-9,1
Bedrijfslasten	**-127,7**	**-32,6**	**-53,6**	**-19,7**	**-21,0**	**-254,5**
Operationeel bedrijfsresultaat	**64,8**	**28,6**	**11,8**	**0,9**	**-3,4**	**102,6**
Bijzondere waardeverminderingen	3,4	-0,1	0,0	-	-0,1	3,2
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	-	-
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	**68,2**	**28,5**	**11,8**	**0,9**	**-3,5**	**105,8**
Bijzondere items	-4,9	-7,3	-0,2	-	-1,0	-13,5
Bedrijfsresultaat voor belastingen	**63,2**	**21,1**	**11,6**	**0,9**	**-4,5**	**92,3**
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	**64,8**	**24,4**	**11,6**	**0,9**	**-3,9**	**97,7**

PERFORMANCE REPORT / PRESENTATIE / WEBCAST

Een uitgebreide toelichting op de resultaten en de balans van Van Lanschot Kempen zijn beschikbaar in het performance report en de presentatie over de halfjaarcijfers 2025 op vanlanschotkempen.com/resultaten. Op 28 augustus om 09:00 uur lichten we onze halfjaarcijfers 2025 toe in een conference call. Deze conference call kan live gevolgd worden via vanlanschotkempen.com/resultaten en kan ook op een later moment teruggeluisterd worden.

FINANCIËLE AGENDA

28 oktober 2025 Publicatie trading update derde kwartaal 2025
26 februari 2026 Publicatie jaarcijfers 2025

Media Relations
Maud van Gaal
T +31 20 354 45 85
mediarelations@vanlanschotkempen.com

Investor Relations
Judith van Tol
T +31 20 354 45 90
investorrelations@vanlanschotkempen.com

Over Van Lanschot Kempen

Van Lanschot Kempen is een onafhankelijke, gespecialiseerde wealth manager, actief in private banking, investment management en investment banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken. Door onze langetermijnfocus creëren we positieve financiële en niet-financiële waarde. Van Lanschot Kempen, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempen.com.

Belangrijke juridische informatie
In dit persbericht kunnen verwachtingen en doelstellingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen en doelstellingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempen met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen en doelstellingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempen en haar management. Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen en doelstellingen.

Van Lanschot Kempen benadrukt dat verwachtingen en doelstellingen die gemaakt worden door of namens Van Lanschot Kempen in dit persbericht zijn opgenomen, enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit. Van Lanschot Kempen aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

De halfjaarcijfers van Van Lanschot Kempen zijn opgesteld in overeenstemming met de IAS 34 (Tussentijdse Financiële Verslaggeving), zoals vastgesteld door de Europese Unie. In de weergave van de halfjaarcijfers in dit persbericht, tenzij anders weergegeven, zijn dezelfde accountingstandaarden gehanteerd als in de geconsolideerde jaarrekening 2024 van Van Lanschot Kempen. Op de in dit persbericht opgenomen cijfers heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-afgeronde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.

Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempen NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.